

Paat possibilita reposição de 61 touros

O financiamento para compra de touros por pecuaristas gaúchos, por meio do Programa de Avaliação e Aquisição de Touros (Paat), coordenado pela Casa Rural – Centro do Agronegócio, possibilitou a reposição de 61 reprodutores. Foram avaliados, durante a época de monta do ano passado, 2 mil animais, dos quais 226 apresentaram problemas de aptidão reprodutiva e tiveram de ser eliminados. Os exemplares examinados pertencem a 136 produtores de 42 municípios do Estado. O trabalho foi realizado por 28 médicos veterinários credenciados pelo programa, que treinou, no ano passado, 72 profissionais.

Conforme o coordenador técnico do Paat, Silvio Menegassi, existe grande número de animais financiados durante exposições e feiras que foram examinados pelos técnicos do programa. Menegassi acrescenta que o projeto é úni-



Trabalho a campo foi realizado por 28 veterinários credenciados

co em fomento no Rio Grande do Sul direcionado ao aumento da taxa de fertilidade do rodeio de cria e melhoramento genético, e que o diferencial está na parceria com instituições financeiras. “O produtor pode financiar a compra de touros com até três anos de idade com juros de 6,75% ao ano, taxa que só se consegue dentro de feiras e exposições, e pelo programa a aquisição poderá ser efetuada a qualquer momento.” O limite do financiamento varia

de acordo com o banco e tem prazo de 36 meses, com três amortizações anuais. Além de touros, o criador pode financiar a compra de sêmen. “É um investimento na melhoria genética também para quem trabalha com inseminação artificial”, complementa.

Para o produtor rural, o resultado da substituição por novos touros, segundo Menegassi, é um aumento de 16% no índice de natalidade e de 31% no número de terneiros, o que equivale a mais 1 mi-

lhão de animais. “Além do melhoramento genético e aumento da fertilidade, o programa irá gerar incremento econômico na cadeia de cerca de R\$ 600 milhões.”

A estimativa é que 25% dos 200 mil touros do rebanho gaúcho não sejam aptos à reprodução. Com isso, a projeção é que o Paat examine, este ano, 10 mil machos no Rio Grande do Sul. Hoje 10% dos pecuaristas fazem exames andrológicos rotineiramente nos animais.

Os interessados devem procurar o sindicato rural do município ou ligar para Casa Rural para que seja identificado o médico veterinário credenciado no Paat da região. Para acessar o financiamento, o pecuarista deve levar ao banco o atestado de inaptidão, fornecido pelo veterinário do programa e agenciar a liberação do crédito. As linhas estão disponíveis no Banco do Brasil, Banrisul e Sicredi, parceiros do programa.

Mais empresas fornecem insumos

A Casa Rural – Centro do Agronegócio assinou protocolo de parceria, no início de abril, com quatro empresas para atender à demanda por sementes de soja e girassol, e diversificar a linha de fertilizantes foliares e produtos veterinários. Entre as novidades estão os produtos de homeopatia para gado de corte e leite, ovinos e caprinos, da empresa Orgânica.

Fecharam convênio, para comercialização de sementes, as empresas Heliagro (girassol) e FT Sementes (soja), e para venda de fertilizantes foliares, a Maximus. Atualmente a Casa Rural conta com 57 parcerias e tem o propósito de disponibilizar para produtores rurais insumos, bens e serviços importantes para a atividade no campo.

Casa Rural vence licitação

A Casa Rural – Centro do Agronegócio venceu a licitação realizada pela Agroplan Consultoria Agropecuária para a venda de ureia a grupo de 15 produtores da Fronteira Oeste. Os envelopes com as propostas foram abertos no dia 3 de abril, na sede da empresa, em Uruguaiana.

Além da Casa Rural, estavam na disputa as empresas Heringer, Yara, Josapar e Piratini.

A entidade fechou a venda de 2.290 toneladas de ureia por preço 6% abaixo do valor de mercado, atendendo à quantidade e aos prazos estipulados pelo grupo. O insumo foi negociado por meio da

parceria com a Adubos Coxilha, intermediado pelo agente de agronegócio da Casa Rural da região de Uruguaiana, Nilo Freitas.

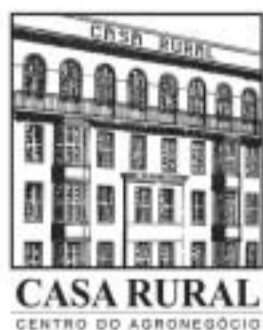
De acordo com Lourival Silva, gerente da Casa Rural, essa foi a primeira participação da entidade em uma licitação aberta para comer-

cialização de fertilizantes. “Com as quantidades e prazos de entrega estipulados, as cinco empresas participantes apresentaram os preços para os produtores. Quem tinha o preço mais baixo e atendeu às exigências do comprador ganhou”, acrescentou.

A Casa Rural fará, na segunda quinzena de maio, apresentação de novo produto para os consultores da Agroplan e produtores da região. A palestra mostrará de que forma a utilização de polímeros pode auxiliar na redução das perdas naturais que ocorrem na adubação.

Visite o site www.casaruralrs.com.br

e conheça nossos fornecedores parceiros além dos principais produtos.



- Fertilizantes
- Sementes
- Sêmen
- Calcário
- Inoculantes
- Veículos
- Sal branco e mineral
- Diesel
- Nutrição Foliar

- Agroquímicos
- Rações e Suplementos
- Software de gestão rural
- Implementos
- Produtos veterinários
- Seguros
- Arames e telas

- Internet via rádio
- Georreferenciamento
- GPS
- Medidor de vazão
- Projetos Ambientais
- Gestão e fertilidade do solo
- Imobilizador eletrônico

SISTEMA FARSUL

FARSUL • SENAR • CASA RURAL

- Informação de mercado e mecanismos de investimentos
- Telefonia móvel
- Seguros
- Armazenagem de grãos e estruturas
- Frete rodoviário

Aproveite a oportunidade de ótimos negócios!

Informe-se sobre o Agente de Agronegócio da sua região no Sindicato Rural ou ligue (51) 3221.6460