

Casa Rural divulga parceria no interior gaúcho

A Casa Rural – Centro do Agronegócio promoveu, no mês de julho, a divulgação da parceria com a Kepler Weber e a apresentação da linha KW Fazenda para produtores rurais das regiões da Campanha, Sul, Produção e Noroeste. O convênio tem como objetivo viabilizar a instalação de unidades de armazenagem dentro de pequenas e médias propriedades no Rio Grande do Sul.

As primeiras etapas ocorreram nos municípios de Bagé, no dia 13, e em Arroio Grande, no dia 14, e contaram com a presença de mais de cem produtores. Para o superintendente da Casa Rural, José Alcindo de Souza Ávila, o programa de interiorização da parceria é fundamental para divulgação do projeto. “É um programa específico e a aceitação é muito boa, porque dá ao produtor a oportunidade de adquirir, por preços



Paulo de Freitas (C), presidente do sindicato na reunião de Arroio Grande

diferenciados, silos para estocagem de produtos tanto na área de arroz como para lavouras de seco”, complementa. José Alcindo explica ainda que o programa se enquadra nos conceitos da Casa Rural de auxiliar o agricultor a agregar renda. “O processo de fazer com que o produtor venda melhor é uma nova etapa e está se iniciando com o projeto KW Fazenda. Queremos dar a oportunidade para ele

manter o negócio sobre sua responsabilidade, dando condições de manutenção da safra estocada para identificar o melhor momento para comercialização.”

Nas etapas das cidades de Palmeira das Missões, no dia 22, e Cruz Alta, no dia 23, a participação de mais de 60 produtores demonstrou a necessidade da classe por alternativas de geração de renda, segundo o coordenador de

operações da Casa Rural, Fernando Pinheiro. “O engajamento dos sindicatos rurais foi importante para divulgação do projeto e deixou claro que é preciso levar aos agricultores novos produtos”, salienta. Pinheiro também aponta como positiva a participação de instituições financeiras nos eventos. “Buscamos parcerias com BRDE, Banco do Brasil e Caixa RS para que possamos oferecer linhas de crédito para a aquisição das unidades de armazenagem”.

O analista de projetos do BRDE, Alexandre Barros, diz que a parceria com a Casa Rural é fundamental para se atingir um público específico. “Contamos com o trabalho dos agentes de agronegócio da Casa Rural para orientar os interessados em financiar o projeto”. De acordo com Barros, o BRDE trabalha com recursos do BNDES. “Especifica-

mente para linha de armazenagem, utilizamos o Moderinfra, que é o carro-chefe do BRDE. O banco também possui linhas de financiamento para a construção civil das unidades”, acrescenta.

Os projetos KW Fazenda são desenvolvidos de forma a reduzir os custos, tanto na construção civil, como nas instalações elétricas e na montagem. São unidades modulares que permitem o crescimento escalonado, e atendem produção mínima de 5 mil até 100 mil sacos, nas maiores unidades. Os técnicos da Kepler Weber enfatizaram as vantagens de se ter unidades de estocagem na fazenda, como colheita sem atropelos, controle sobre qualidade do produto, redução do déficit de armazenagem, geração de emprego nas zonas rurais e ganhos com a venda fora da safra.

CONFIRA O SITE: OFERTASCHEVROLET.COM.BR

A VIDA NO CAMPO TEM AS SUAS VANTAGENS.

S10 CABINE SIMPLES ADVANTAGE

- Ar-condicionado
- Direção hidráulica
- Amortecedores de alta performance
- ABS nas 4 rodas
- Rodas aço 15"
- Sistema Track-Lock

Para a partir de **R\$ 45.500**

S10 CABINE DUPLA EXECUTIVA

- Ar-condicionado
- Direção hidráulica
- ABS nas 4 rodas
- Air bag duplo
- Banco de couro
- Tribo elétrica
- Rádio CD player
- Rodas de liga TG*

Para a partir de **R\$ 67.600** Desde a partir de **R\$ 84.400**

Aquitação de até duas unidades na mesma área rural, no crédito Produtor Rural, com a apresentação da tabela de produtor rural e sua inscrição estadual regularidade. Modalidade de faturamento direta de fábrica com intervenção de uma concessionária vendadora. Preço de entrega de cidade com a disponibilidade de estoque podendo chegar até 75 dias, dependendo de modelo escolhido. Preço promocional, válido na modalidade Produtor Rural, com faturamento direta de fábrica, S10 Advantage 4x2, cabine simples, 2009/2010, modelo 12451A, pacote de opcional (PO), R\$45.500,00; S10 Executive Flex 4x2, cabine dupla, 2009/2010, modelo 1305FA, pacote de opcional (PO), R\$47.600,00; S10 Executive Diesel 4x4, cabine dupla, 2009/2010, modelo 1305GA, pacote de opcional (PO), R\$84.400,00. Todos os preços referem-se aos pacotes de opcionais informados e pintura lisa. Consulte sua concessionária quanto a preço, taxas de juros, condições de financiamento. Os veículos Chevrolet estão em conformidade com o PROCONVE - Programa de Controle de Poluição de Ar por Veículos Automotores. Preserve o vida. Use o cinto de segurança. Imagens dos veículos são meramente ilustrativas. Garantia de 1 ano ou 38.000km concedido desde que sejam efetuadas todas as revisões previstas na tabela de garantia e manual do veículo. Preço e condições sujeitos a alteração de acordo com a tabela do fabricante e de Banco GMAC no ato de faturamento. Condições válidas até 30/09/2009 ou enquanto durarem os estoques. Serviço de Atendimento ao Consumidor da General Motors do Brasil: 0800 702 4200.

REDE CHEVROLET

GAÚCHO, CONTE CONIGO.

CHEVROLET

www.chevrolet.com.br/gauchoconteconigo - SAC: 0800 702 4200